

NOUS:

Rejoignez notre société active au Luxembourg et dans les pays voisins. Nous accompagnons nos clients pour mettre la sécurité au Coeur de leur transformation digitale.

Bien que notre domaine soit profondément numérique, nous mettons l'Humain au Coeur de notre métier.

Nous recherchons un Business Developer

VOUS. . .

Rôle et mission

- Générer de nouvelles opportunités et trouver de nouveaux clients
- Concevoir la stratégie commerciale à court et long terme
- Développer et maintenir le réseau avec les clients et partenaires
- Identifier les besoins des clients et les contacts susceptibles de générer des leads
- Garantir l'atteinte des objectifs en terme de chiffre d'affaire soient atteints

Compétences requises

- Excellentes compétences en communication et négociation
- Ouvrir de nouvelles portes est une seconde nature pour vous
- Capacité à analyser les marchés et à identifier les opportunités
- A l'aise dans le domaine de la Cybersécurité ou ayant l'envie d'y évoluer
- Expérience du marché luxembourgeois et de la Grande Région (min 2 ans)
- Pratique quotidienne du français et de l'anglais

Nous vous offrons...

- Une société respectueuse de l'humain et engagée socialement :
 - Nous privilégions les échanges, l'autonomie et le respect
 - Nous recherchons une relation à long terme; modalités contractuelles à définir ensemble.
 - Nous offrons des conditions salariales compétitives en accord avec vos expériences, compétences et vos intérêts.

Intéressé(e) ?

Envoyer votre CV à

carriere@adronh.com

www.adronh.com